

**DEUTSCHE GESELLSCHAFT
FÜR WEHRTECHNIK e.V.**

Einladung und Programm
Stand vom 10.03.2016



8. Informationsveranstaltung

für künftige und amtierende deutsche Militärattachés sowie in der Bundesrepublik akkreditierte ausländische Militärattachés

IM DIALOG MIT MILITÄRATTACHÉS

Leitung: Dr. Matthias Witt, Leiter AKM | Oberst i.G. Jürgen Brötz, UAL SE I, BMVg




Conference & Resort
HOTEL MÜGGELSEE
BERLIN

30. Mai 2016

Hotel Müggelsee

Müggelheimer Damm 145, 12559 Berlin



8. Informationsveranstaltung

Für künftige deutsche Militärattachés und in der Bundesrepublik akkreditierte ausländische Militärattachés

IM DIALOG MIT MILITÄRATTACHÉS



Leitgedanke | Bewährte Module

Berlin war nun schon zweimal Austragungsort für unsere Informationsveranstaltung mit den Militärattachés. Die gewonnenen Erfahrungen aus „Berlin 1 und 2“ sind in Programm und Ablauf für das Jahr 2016 aufgenommen worden. Die Veranstaltung firmiert 2016 wieder unter dem Motto:

IM DIALOG MIT MILITÄRATTACHÉS Informationsveranstaltung für:

1. künftige deutsche Militärattachés (MilAttaché-Lehrgang),
2. in der Bundesrepublik akkreditierte ausländische Militärattachés und
3. amtierende deutsche Militärattachés.

Der Termin für diese Veranstaltung ist der **30. Mai 2016** im **Hotel Müggelsee** im Südosten **Berlins** direkt am namensgebenden See. Sie werden dort die Möglichkeit haben, einerseits mit den künftigen und amtierenden deutschen Militärattachés zu sprechen und andererseits mit den in Berlin akkreditierten ausländischen Militärattachés Gespräche zu führen.

Wir laden Sie herzlich ein, an dieser Veranstaltung teilzunehmen.

Ziele der Veranstaltung | Ausstellung, Information und Kommunikation an einem Tag

Im Rahmen ihrer Ausbildung werden die zukünftigen deutschen Militärattachés auch mit dem Thema Rüstung und Wehrwirtschaft durch das Bundesministerium der Verteidigung vertraut gemacht.

In Ergänzung dieser Unterrichtung erfolgt die Darstellung der besonderen Leistungsfähigkeiten des wehrtechnischen Mittelstandes in Deutschland im Rahmen der Veranstaltung „**Im Dialog mit Militärattachés**“, die vom Arbeitskreis Mittelstand (AKM) der DEUTSCHEN GESELLSCHAFT FÜR WEHR-TECHNIK e.V. (DWT) ins Leben gerufen wurde und unverändert vom AKM durchgeführt wird. Informationen und Dialog kennzeichnen diese Veranstaltung. In einmaliger Art werden zukünftige und amtierende deutsche Militärattachés sowie ihre in Berlin akkreditierten ausländischen Kollegen zusammengeführt, um ihre Kenntnisse über wehrtechnische Fragestellungen zu erweitern, um diese im Gedankenaustausch mit den Vertretern der Unternehmen zu vertiefen und um damit ihre Arbeit als Informationsvermittler zu erleichtern.

Durch die Einbindung der in der Bundesrepublik Deutschland akkreditierten ausländischen Militärattachés erfährt die Veranstaltung eine wesentliche Ergänzung, zum beiderseitigen Nutzen.

Alle Teilnehmer erhalten eine DVD, auf der unter anderem die Firmenprofile der beteiligten Unternehmen, die Kontaktdaten aller ausländischen Militärattachés in Deutschland sowie andere relevante Informationen enthalten sind. Informationsmaterial ist auch an den Ausstellungsständen verfügbar.

Tagesverlauf | Internationales Publikum mit breiter Wirkung

Die **Veranstaltung beginnt** für den Militärattaché-Lehrgang um 09:00 Uhr mit einem Vortragsteil, zu dem auch alle anderen Veranstaltungsteilnehmer eingeladen sind.

Im Anschluss daran ist Gelegenheit, beim Besuch der Ausstellung und in **organisierten bilateralen Gesprächen** zwischen den Lehrgangsteilnehmern und den Unternehmen (terminierte bilaterale-Gespräche), sich am jeweiligen Stand über die Leistungsfähigkeit, die Kernkompetenzen und die Unternehmensphilosophie der beteiligten Unternehmen zu informieren.

Am Nachmittag stoßen zeitversetzt die ausländischen Militärattachés dazu. Sie werden zunächst über die Leistungsfähigkeit des wehrtechnischen Mittelstandes in Deutschland informiert und haben danach Gelegenheit, die Ausstellung zu besuchen und **vorab vermittelte Gespräche** (terminierte bilaterale-Gespräche) mit den Unternehmen zu führen.

Zum **Abschluss der Veranstaltung** kommen die zukünftigen deutschen Militärattachés und die ausländischen Militärattachés im Rahmen eines Kommunikationsabends mit den Vertretern der Unternehmen zusammen, um in einem ansprechenden Rahmen weitere Kontakte aufzunehmen, zu vertiefen und die bereits begonnenen Gespräche fortzuführen. Am Kommunikationsabend nehmen auch die Teilnehmer der zeitgleich laufenden Zentralkonferenz der amtierenden deutschen Militärattachés teil (ca. 1/3 aller aktuell eingesetzten Militärattachés), die ebenfalls für Gespräche zur Verfügung stehen.

Der Teilnehmerkreis wird durch hochrangige Vertreter des BMVg ergänzt. **IM DIALOG MIT MILITÄRATTACHÉS** eröffnet allen Beteiligten, diese Veranstaltung als neutrale Informations- und Dialogplattform zu nutzen, um eigene Kenntnisse zu vertiefen, im intensiven Gespräch zu erweitern und neue Kontakte zu gewinnen.



Im Jahr 2016 findet die Veranstaltung im Conference & Resort Hotel Müggelsee im Südosten Berlin statt.



Die beliebten und erfolgreichen organisierten bilateralen Gespräche zwischen Ausstellern und Besuchern der Veranstaltung – werden auch 2016 weitergeführt - mit allen anwesenden Militärattachés.



Die Veranstaltung „lebt“ seit jeher von der Ausstellung und dem hier stattfindenden schnellen Informationsaustausch, in dem es darum gehen soll, die „Policy“ und Kernkompetenzen des eigenen Unternehmens zu erläutern.

Teilnahme als Besucher | Information und freie Kommunikation

Auch eine Teilnahme ohne Ausstellungsstand ist ausdrücklich gewünscht. Allerdings können Sie ohne eigenen Stand nicht an den bilateralen Gesprächen teilnehmen. Sie haben aber während der ganzen Veranstaltung, einschließlich des abendlichen Kommunikationsteils, die Möglichkeit, bilaterale Gespräche mit allen Anwesen-

den zu führen, sofern Ihre Gesprächspartner nicht durch die terminierten bilateralen Gespräche gebunden sind. Eine Koordination der Gespräche der nicht ausstellenden Unternehmen durch den Veranstalter ist nicht möglich.

Teilnahme als Aussteller | Präsentation und gezielte Kommunikation

Die Ausstellung ist unverzichtbarer Bestandteil der Veranstaltung. Sie bildet die inhaltliche und organisatorische Basis für den Veranstaltungskern, die terminierten Gespräche (bilaterale Gespräche in definierten Zeitfenstern) zwischen den Unternehmensvertretern und den zukünftigen / aktuellen deutschen Militärattachés sowie den ausländischen Militärattachés.

Dazu steht ein angemessen dimensionierter Zeitraum zur Verfügung. Da die Gespräche an den Ausstellungsständen statt finden müssen, haben ausschließlich die ausstellenden Unternehmen die Möglichkeit, Gesprächswünsche zu benennen. Sie finden rechts je eine **Länderliste** der **1.** deutschen Lehrgangsteilnehmer / **2.** amtierenden Attachés sowie / **3.** der ausländischen Militärattachés in Deutschland. Aus diesen Listen können Sie Gesprächswünsche benennen. Aus allen Anmeldungen werden drei entsprechende Gesprächsübersichten (Gesprächs- und Zeitplan) gefertigt, die tagesaktuell auf der DWT-Homepage eingestellt und über ein Passwort (nur für Aussteller) zugänglich sind. Gehen gleichartige Gesprächswünsche ein, erfolgt die Vergabe nach „first come – first serve“.

Alle Teilnehmer werden entsprechend informiert. Bitte beachten Sie, dass sich die deutschen Lehrgangsteilnehmer und amtierenden Militärattachés erfahrungsgemäß mit hoher Wahrscheinlichkeit an den Gesprächen beteiligen. Bei den ausländischen Gesprächspartnern kann **keine** Gesprächsgarantie übernommen werden, wiewohl aufgrund der Erfahrungen der Vorjahre vom guten Willen auszugehen ist.

Konditionen für Ausstellungsstände | Grundausrüstung bereits inklusive



Für Aussteller stehen Standflächen in der Größe von 4 m² bis 16 m² bereit. Im Preis von 275,- Euro pro m² ist folgendes inklusive:

- Standbau im Oktanorm-System mit ca. 250 cm hohen, weißen Wänden
- Teppich in der Farbe Ihrer Wahl (schwarz / grau / blau / rot / grün)
- Stromanschluss, Ausleuchtung des Stands mit Spots
- Frontbanner mit Ihrem Unternehmenslogo / Standnummer
- Tisch oder Stehtisch entsprechend Bedarf und Standgröße
- Stühle oder Barhocker entsprechend Bedarf und Standgröße
- Bewachung und Reinigung vom Aufbau- bis zum Abbaupunkt
- Teilnahme an den organisierten bilateralen Gesprächen



Länderlisten

1. Teilnehmer aus dem Militärattaché-Verwendungslehrgang für Stabsoffiziere (100% Teilnahme)

Die „künftigen“ Militärattachés werden in den folgenden Ländern eingesetzt:

Afghanistan | Ägypten (und Sudan) | Albanien (und Mazedonien) | Algerien | Argentinien (und Uruguay, Bolivien) | Äthiopien und Dschibuti, Südsudan | Belgien (und Luxemburg) | Canada | China (und Mongolei) | Finnland (und Estland) | Frankreich | Georgien | Griechenland (und Zypern) | Großbritannien (und Irland) | Indien (und Nepal, Bangladesch, Sri Lanka) | Israel | Italien (und Malta) | Kasachstan (und Kirgistan) | Kongo (und Gabun, Kongo [R], Kamerun, Angola) | Nigeria (und Benin, Burkina Faso, Ghana, Elfenbeinküste) | Peru (und Venezuela, Panama) | Polen | Russland (und Turmenistan, Armenien) | Schweden | Spanien | Südkorea | Tschechische Republik | Ukraine | Ungarn | USA | Usbekistan (und Tadschikistan) | VAE (und Katar, Kuwait) |

2. Teilnehmer aus der 55. Zentralkonferenz für Militärattachés (100% Teilnahme)

Die „amtierenden“ Militärattachés werden aktuell in folgenden Ländern eingesetzt:

Afghanistan | China | Dänemark | Frankreich | Griechenland | Großbritannien | Indonesien | Irak | Iran | Jordanien | Kolumbien | Kongo (DR) | Lettland | Libanon | Mexiko | Niederlande | Nigeria | Norwegen | Portugal | Rumänien | Russland | Serbien | Slowakei | Tunesien | Türkei | Ungarn | USA

3. Teilnehmer der in Berlin eingesetzten ausländischen Militärattachés (50-80 % Teilnahme)

Neben den amtierenden und künftigen deutschen Militärattachés nimmt auch ein Großteil der ausländischen Militärattachés in Berlin an der Veranstaltung teil (Fragen hierzu richten Sie bitte an die DWT-Geschäftsstelle).

Sofern Ihr Unternehmen Interesse an der begleitenden Ausstellung hat, nehmen Sie bitte schnellstmöglich Kontakt zu Herrn Brüß 0228-4109812, stephan.bruess@dwt-sgw.de auf, da die Ausstellungsstände erfahrungsgemäß schnell vergriffen sind.

Übernachtungsmöglichkeiten

Im Hotel Müggelsee stehen Zimmer zum Stichwort „Attache 2016“ bis zum 28.03. zum Abruf zur Verfügung. Einzelzimmer: 85,00 € / Doppelzimmer: 95,00 €, jeweils inkl. Frühstück. Bitte richten Sie Ihre Buchungsanfrage an: info@hotel-mueggelsee-berlin.de oder Tel.: 030 65 88 20.



8. Informationsveranstaltung

Für künftige deutsche Militärattachés und in der Bundesrepublik akkreditierte ausländische Militärattachés

IM DIALOG MIT MILITÄRATTACHÉS



Programm und Ablaufplan

Tagesverlauf für die Lehrgangsteilnehmer, Aussteller und sonstige Teilnehmer

	Abfahrt am Hotel (nur Lehrgangsteilnehmer)
bis	
08:50	Eintreffen am Tagungsort Begrüßungskaffee
09:00	Begrüßung und Eröffnung <i>Dr. Matthias Witt</i> , Leiter AKM, Geschäftsführer WIMCOM GmbH <i>Oberst i.G. Peter Führes</i> , Referatsleiter SE I 4, BMVg
09:05	Die Bedeutung des wehrtechnischen Mittelstandes für die wehrtechnische Industrie in Deutschland <i>Markus Barner</i> , Prokurist, Kärcher Futuretech GmbH
09:30	Sprachrohr des wehrtechnischen Mittelstandes - der Arbeitskreis Mittelstand (AKM) der DWT <i>Dr. Matthias Witt</i> , Leiter AKM, Geschäftsführer WIMCOM GmbH
10:10	Kaffeepause
10:35	Die Rolle des BMWi bei der Unterstützung außenwirtschaftlicher Kontakte <i>Ministerialrat Ulf Zumkley</i> , Referatsleiter IV A 4, BMWi
11:05	Rüstungspolitisches Aspekte der Militärattaché-Tätigkeit aus Sicht des BMVg <i>Oberst i.G. Thomas Seifert</i> , Referatsleiter AIN II 3, BMVg
11:30	Mittagspause / Eröffnung der Ausstellung
12:30	Aus der Praxis eines wehrtechnischen Attachés <i>TRDir Tobias Fehlhaber</i> , Referent AIN II 3, BMVg
13:00	Einweisung in die organisierten bilateralen Gespräche
13:15	Bilaterale Gespräche zwischen den deutschen Lehrgangsteilnehmern und den ausstellenden Unternehmen (in neun Zeitfenstern). Details / Zeiten siehe www.dwt-sgw.de
16:30	Pause / zbV Lehrgangsteilnehmer / Besuch der Ausstellung
18:00	Gemeinsames Abendprogramm

Tagesverlauf ausländische Attachés

13:45	Eintreffen am BMVg
14:00	Abfahrt zum Tagungsort (oder individuelle Anreise)
14:50	Eintreffen am Tagungsort Begrüßungskaffee
15:00	Begrüßung Sprachrohr des wehrtechnischen Mittelstandes - der Arbeitskreis Mittelstand (AKM) der DWT <i>Dr. Matthias Witt</i> , Leiter AKM, Geschäftsführer WIMCOM GmbH
15:15	Die Bedeutung des wehrtechnischen Mittelstandes für die wehrtechnische Industrie in Deutschland <i>Markus Barner</i> , Prokurist, Kärcher Futuretech GmbH
15:30	Kaffeepause / Besuch der Ausstellung
15:50	Deutsche Exportverfahren <i>Michael Brückner</i> , Rechtsanwalt BEITEN BURKHARDT
16:05	Einweisung in die bilateralen Gespräche
16:20	Bilaterale Gespräche mit den ausstellenden Unternehmen
18:00	Gemeinsames Abendprogramm

Gemeinsames Abendprogramm | Kommunikationsabend im Ausstellungsbereich

18:00 Eintreffen der amtierenden Deutschen Attachés der 2016er Zentralkonferenz

18:10 Sektempfang

18:30 **Begrüßung zum Militärattachéabend**
Oberst i.G. Jürgen Brötz, UAL SE I, BMVg
Dr. Matthias Witt, Leiter AKM, Geschäftsführer WIMCOM GmbH

19:00 Kommunikationsabend | Fortführung der begonnenen Gespräche | Eat, Drink and Talk

21:15 Rücktransport ins Hotel (Lehrgangsteilnehmer)
22:00 Rücktransport zum BMVg (ausländische Militärattachés)

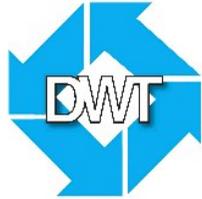
22:15 Ende der Veranstaltung



8. Informationsveranstaltung

Für künftige deutsche Militärattachés und in der Bundesrepublik akkreditierte ausländische Militärattachés

IM DIALOG MIT MILITÄRATTACHÉS



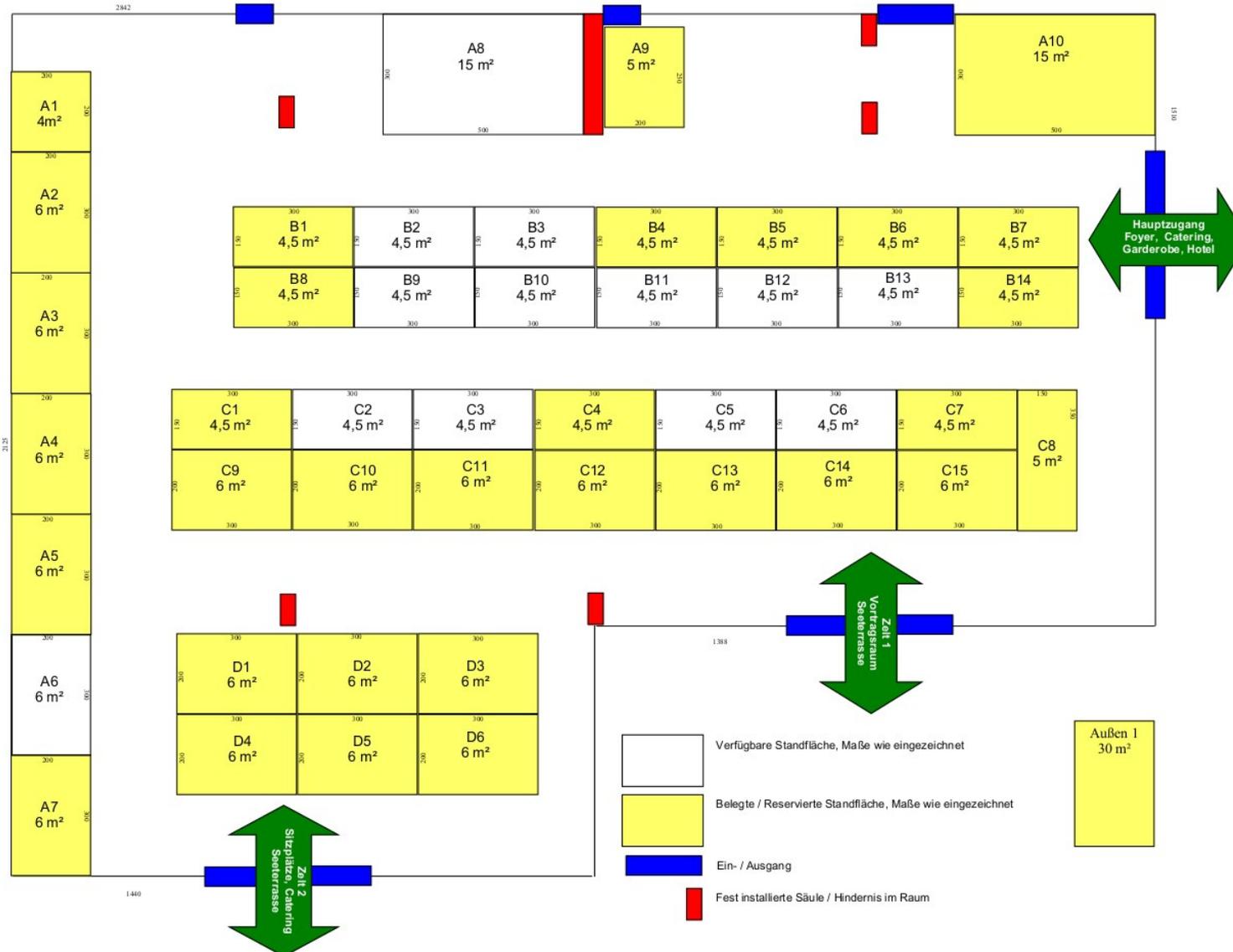
Informationsveranstaltung Für künftige deutsche Militärattachés und in der Bundesrepublik akkreditierte ausländische Militärattachés IM DIALOG MIT MILITÄRATTACHÉS

Aktuell immer auf der DWT-Homepage
www.dwt-sgw.de

2016



Stand vom 20.01.2016
ÄNDERUNGEN VORBEHALTEN



Stand m²	Unternehmen
A1	4 Stemme UAS
A2	6 Stemme UAS
A3	6 DB Schenker
A4	6 3M
A5	6 Hansa Flex
A6	6
A7	6 Plath Group
A8	15
A9	5 Securiton
A10	15 Atlas Elektronik
B1	4,5 Dolezych
B2	4,5
B3	4,5
B4	4,5 Lufthansa Technik
B5	4,5 ITO Logistik
B6	4,5 EAFT
B7	4,5 Reiser Simulation and Training
B8	4,5 haacon Hebetchnik
B9	4,5
B10	4,5
B11	4,5
B12	4,5
B13	4,5
B14	4,5 RUD Ketten
C1	4,5 AIM Infrarot
C2	4,5
C3	4,5
C4	4,5 tms
C5	4,5
C6	4,5
C7	4,5 MBDA
C8	5 FFG
C9	6 Grob Aircraft
C10	6 Losberger
C11	6 MBT GmbH
C12	6 steep
C13	6 Blücher
C14	6 Kärcher Futuretech
C15	6 MTG Marinetechnik
D1	6 Theissen Training Systems
D2	6 Dynamit Nobel Defence
D3	6 Dynamit Nobel Defence
D4	6 IABG
D5	6 Airbus DS Optronics
D6	6 Airbus Airbome
Außen1	haacon Hebetchnik



Anmeldung per Fax an: +49 228 41098-19

Ich/Wir nehme/n an der Informationsveranstaltung „**Im Dialog mit Militärattachés 2016**“ wie folgt teil:

Die **Teilnahme als Besucher** an der Informationsveranstaltung kann bis zum 23. Mai 2016 kostenlos storniert werden. Eine Vertretung durch einen anderen Mitarbeiter ist jederzeit möglich. Bei Nichtteilnahme erfolgt keine Kostenrückerstattung. Sofern die Option „**Firmenprofil**“ oder „**DVD**“ gewählt wurde, senden Sie die Daten und Vorlagen vorab bitte **DIGITAL** an: guenther.buchholz@dwt-sgw.de. **Für Teilnehmer aus der Wirtschaft ist die Übersendung des Firmenprofils Voraussetzung für die Akkreditierung.** Die **Teilnahme als Aussteller** an der Informationsveranstaltung kann bis zum 12. Februar 2016 kostenlos storniert werden. Für Stornierungen nach dem 12. Februar 2016 werden 50% Stornogebühr berechnet, für Stornierungen nach dem 11. März 2016 wird die volle Gebühr berechnet. Ausstellerpersonal wird als Teilnehmer betrachtet und ist entsprechend anzumelden. Die

Teilnehmer

- Wirtschaft p.P.** **275,- €**
(Maximal 3 Teilnehmer pro Unternehmen, Preis pro Person)
- Kostenlose Teilnahme** **0,- €**
BMVg / Attachés / Lehrgangsteilnehmer / (Ehe-)Partner
- Sonstige Teilnehmer** **85,- €**
Bundeswehr / Behörden
 - Firmen- / Unternehmensprofil für DVD 0,- €
 - Ergänzende digitale Information für DVD 0,- €

Aussteller

- Ausstellungsstand mit _____ m² (275,- € pro m²), vorzugsweise Stand Nummer _____ oder _____.**
Nur ein Stand pro Unternehmen / Unternehmensgruppe möglich.

Wir benötigen folgendes (kostenfreies) Zubehör:

- ____ Tisch/e 80 x 100 cm
- ____ Stuhl
- ____ 3er Steckdose
- ____ Stehtisch/e
- ____ Barhocker
- Teppich in schwarz grau blau rot grün HK8 _____

Der Veranstalter bemüht sich um die Vermittlung von Gesprächen mit dem gewünschten Lehrgangsteilnehmer / Attaché am Ausstellungsstand des Unternehmens, jedoch „ohne Garantie“ auf ein tatsächliches Zusammenkommen dieser bilateralen Gespräche. Die Beteiligung als Aussteller ist Voraussetzung für die Teilnahme an den bilateralen Gesprächen. Gesprächsübersichten („Matrix“) sind zu gegebener Zeit auf der Veranstaltungsseite der DWT/SGW-Homepage www.dwt-sgw.de über ein Passwort einsehbar.

Bilaterale Gespräche

Gesprächswünsche mit den deutschen Lehrgangsteilnehmern aus:

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____
6. _____

Bitte maximal sechs **Gesprächswünsche** angeben. Teilnehmerländer siehe Seite 3.

Übersicht der Gespräche siehe www.dwt-sgw.de

Gesprächswünsche

Gesprächswünsche mit den ausländischen Attachés aus:

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____
6. _____

Bitte maximal sechs **Gesprächswünsche** angeben. Teilnehmerländer siehe Seite 3.

Übersicht der Gespräche siehe www.dwt-sgw.de

Gesprächswünsche

Gesprächswünsche mit den amtierenden deutschen Attachés aus:

1. _____
2. _____
3. _____

Bitte maximal drei **Gesprächswünsche** angeben.

Übersicht der Gespräche siehe www.dwt-sgw.de

HINWEISE: Rechnungen für Ausstellermanmeldungen und Teilnehmeranmeldungen werden separat verschickt, sofern nicht anderweitig vereinbart. Mit Ihrer Anmeldung stimmen Sie der Speicherung Ihrer angegebenen Daten für Veranstaltungen der DWT/SGW zu. Mit der Verteilung einer (gekürzten) Teilnehmerliste erklären Sie sich durch die Anmeldung einverstanden. Die Rechnung gilt als Anmeldebestätigung. Bei Fragen wenden Sie sich bitte an die DWT/SGW-Geschäftsstelle. Kreditkartenzahlungen sind über das Online-Anmeldeformular möglich. Die in diesem Prospekt genannten Preise verstehen sich zuzüglich gesetzlicher Mehrwertsteuer. **HAFTUNG:** Bei Absage der Veranstaltung aus unvorhersehbaren Gründen werden die angemeldeten Teilnehmer und Aussteller sofort benachrichtigt und bereits bezahlte Teilnahme- bzw. Standgebühren zurück erstattet. Die Haftung der Studiengesellschaft der DWT mbH beschränkt sich auf die Teilnahme- und Standgebühr.

Teilnehmer 1 _____

Teilnehmer 3 _____

Anschrift _____

Telefon / Telefax _____

Abweichende Rechnungsanschrift _____

Teilnehmer 2 _____

Dienststelle / Unternehmen / Institution _____

Ort / Datum / Unterschrift / Stempel _____

E-Mail (bitte unbedingt angeben) _____

Veranstalter / Organisation:



AKM zeigt Profil!



Der **Arbeitskreis Mittelstand (AKM)** der Deutschen Gesellschaft für Wehrtechnik e.V. (DWT) besteht seit Anfang 2000. Zielsetzung war und ist es, die Innovationskraft, die Flexibilität und die Wirtschaftlichkeit des Mittelstandes bewusst zu machen und aufzuzeigen, wie er im Zusammenwirken mit der Großindustrie und der Bundeswehr zur Optimierung der Bedarfsdeckung und zum Vorteil des Wirtschaftsstandortes Deutschland beiträgt.

Die kleinen und mittelständischen Unternehmen (KMU) beschäftigen mit Abstand die meisten Menschen – und dies nicht nur in Deutschland. Kundennähe, Flexibilität, Innovationskraft und verantwortungsbewusstes Unternehmertum zeichnen sie aus. Als Dienstleister, Zulieferer und Komponentenentwickler in Großprojekten leisten KMU ebenso wichtige Beiträge wie als Generalunternehmer. Nebenbei sind sie der Grundpfeiler der gewerblichen Ausbildung und sorgen dafür, dass auch in Zukunft hochqualifizierte Fachkräfte die Führungsfähigkeit der Deutschen Industrie sichern. In Krisenzeiten erweisen sich KMU als Stabilitätsanker.

In der wehr- und sicherheitstechnischen Wirtschaft haben in der Vergangenheit Anzahl und Wert der Auftragsvergaben an KMU regelmäßig die Bedeutung der KMU untermauert.

Aber trotz ihrer objektiv hohen Bedeutung finden KMU in der Öffentlichkeit vergleichsweise wenig Beachtung. Politik und Ministerien bevorzugen oftmals die großen Systemhäuser, sei es im direkten Auftragsverhältnis oder in der Form von öffentlich, privaten Partnerschaften (ÖPP), da diese umfassende Leistungen „aus einer Hand“ anbieten. Die eigentliche Stärke der KMU, in kleinen, spezialisierten Einheiten organisiert zu sein, erweist sich hier als Nachteil. Für die KMU und die Unternehmer, die sie typischerweise führen, gilt es, einerseits auf eine Veränderung der aufgezeigten Tendenz zu drängen, zum anderen die Chancen bei den Systemhäusern und Beschaffungsorganisationen in Europa, bei der NATO und ihren Mitgliedern zu suchen.

Der AKM fördert und organisiert daher den neutralen Dialog zwischen der mittelständischen wehr- und sicherheitstechnischen Wirtschaft und den Streitkräften sowie nationalen bzw. internationalen Institutionen und Organisationen auf verschiedenen Ebenen.

Er ermöglicht – branchenübergreifend, aber spezialisiert auf die Belange der Wehr- und Sicherheitstechnik – die Einzelinteressen seiner Mitglieder zu bündeln. Im Rahmen von Tagungen, Foren und Firmenbesuchen organisiert der AKM den Austausch sowohl zwischen mittelständischen Kollegen als auch mit Vertretern von Politik, Ministerien, Öffentlichkeit, Systemhäusern, Verbänden, Wissenschaft und Forschung sowie nicht zuletzt mit der Bundeswehr oder internationalen Organisationen. Der gemeinsame Auftritt verschafft entsprechenden Zugang.

Regelmäßig wird zu Veranstaltungen mit Bundeswehr, NATO und europäischen Organisationen eingeladen. Alle Teilnehmer haben hier die Gelegenheit ihr Wissen zu erweitern, Erfahrungen auszutauschen, Kontakte zu knüpfen und zu vertiefen.

In der Reihe „Die Bedeutung des Mittelstandes für...“ werden die Mitglieder des AKM zu den „Großen“ der wehrtechnischen Industrie eingeladen. Hier finden Diskussionen mit Vorständen und Einkaufsverantwortlichen über Beschaffungsstrategien der Unternehmen, aber auch über konkrete Zusammenarbeitsmöglichkeiten statt.

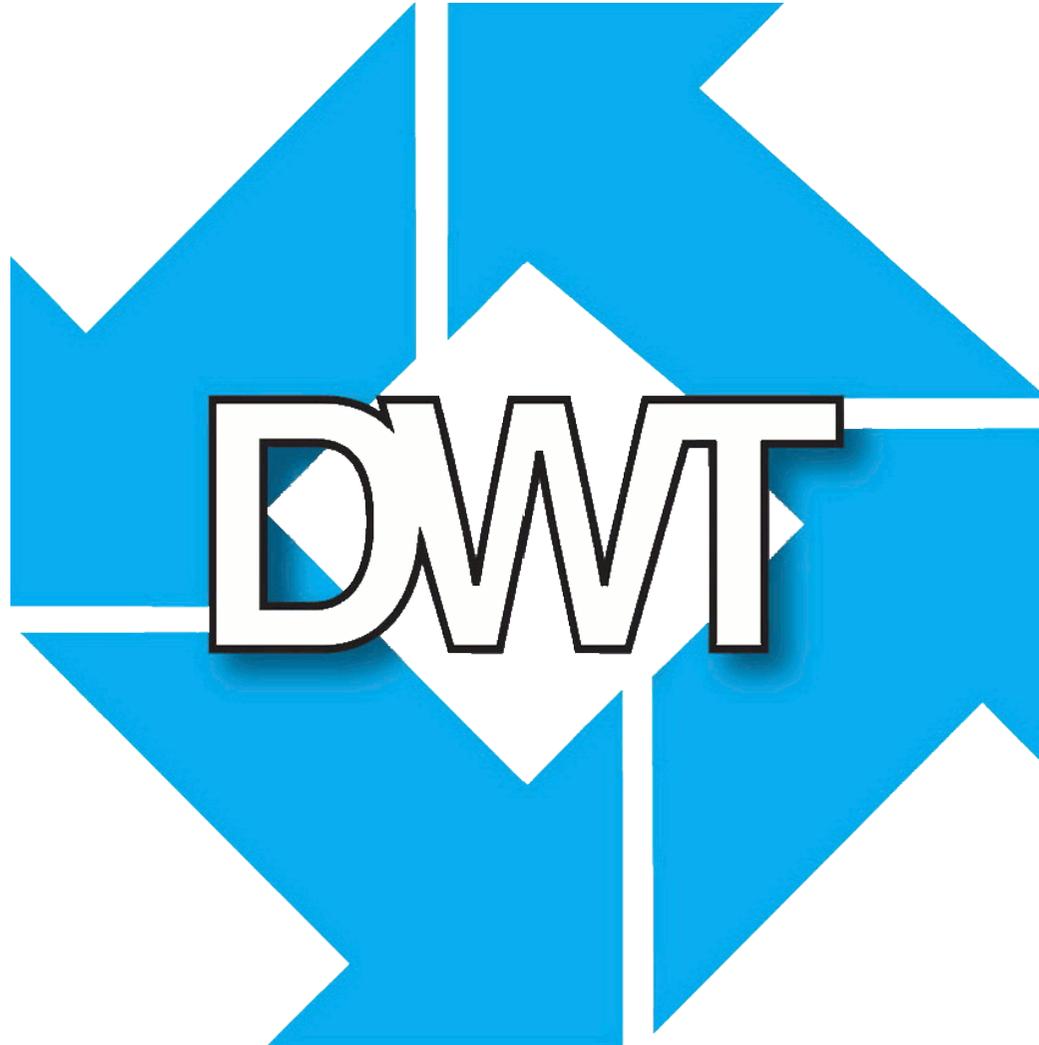
Die für die wehrtechnischen KMU besonders relevanten Aspekte im Themenbereich Forschung und Technologie werden in einem gesonderten Arbeitskreis, dem „AKM AG F & T“ ebenso behandelt, wie Fragestellungen im Bereich Informationstechnologie und Kommunikation im Arbeitskreis „AKM AG ITK“ diskutiert werden.

Auf parlamentarischer und ministerieller Ebene wird im Veranstaltungsformat der „Berliner Gespräche“ mit Vertretern der relevanten Ausschüsse und Arbeitskreise über gemeinsam interessierende Fragen aus dem wehr- und sicherheitstechnischen Themenfeld, diskutiert.

Ausgewählte Vertreter in Ministerien und Ämtern werden regelmäßig im Rahmen der VIP-Betreuung besucht, um mit Ihnen Gespräche über aktuelle mittelständische Themen oder sich abzeichnende geschäftsrelevante Entwicklungen im wehr- und sicherheitstechnischen Bereich zu führen.

Die zurzeit rund 300 Mitglieder werden kontinuierlich über die DWT-Publikationen und auf der Homepage der DWT sowie gezielt über die AKM-Aktuell informiert.

Seiner Zielsetzung entsprechend richtet sich der AKM insbesondere an die Leiter oder an führende Mitarbeiter klein- und mittelständiger Unternehmen. Mit einem Engagement im Arbeitskreis Mittelstand werden nicht nur die Belange der Branche unterstützt. Es wirkt sich auch direkt für die Firmen selbst positiv aus, denn der Antrieb des Handelns im AKM ist vorrangig das wirtschaftliche Interesse seiner Mitglieder. Interessante Veranstaltungen, spannende Dialoge und kollegialer Gedankenaustausch kennzeichnen die Arbeit im AKM. Eine aktive Mitarbeit lohnt sich insbesondere im Beirat, der aus mindestens zehn Mitgliedern besteht und sich in ca. zweimonatlichem Rhythmus trifft, oder gar in der Leitung des AKM. Damit vergrößert sich der Nutzen für die Unternehmen und die Branche gleichermaßen noch weiter. Eine Mitgliedschaft im AKM bedingt keine zusätzlichen Mitgliedsbeiträge.



8. Informationsveranstaltung

für künftige und amtierende deutsche Militärattachés sowie in der Bundesrepublik akkreditierte ausländische Militärattachés

IM DIALOG MIT MILITÄRATTACHÉS